



De Kerstgedachte in ondernemersland

Samen met mijn collega's heeft Financial Health een succesvol jaar achter de rug. We mochten groeien, zagen veel klanten tevreden zijn en hebben heel wat schulden kunnen reduceren. We zagen opbloeiende bedrijven maar soms viel er ook een bedrijf omver. De lastige vraag is dan altijd, hoe komt dat, waar ligt dat toch aan? Waarom redt de ene ondernemer het wel en de andere het niet?

Ondernemer zijn is een vak, het is meer dan een beroep goed kunnen uitoefenen. En ondernemer zijn vergt heel veel verantwoordelijkheid. Je bent niet alleen verantwoordelijk voor je eigen leven en geld, maar ook voor dat van je klanten, je afnemers en bovenal je personeel.

Verantwoordelijkheid is het sleutelwoord in ondernemerschap. Verantwoordelijkheid nemen voor je eigen situatie, je eigen omzet, je eigen inkomen. En toch is dat hetgeen dat ik het meest moet leren aan ondernemers die bij mij komen. Ze zijn vaak hun besef voor realiteit kwijt, geloven niet meer in hun eigen kunnen en draaien met zichzelf in een cirkeltje. Dat is jammer, daarmee verliezen ze zichzelf als persoon, maar ook als ondernemer. En het kan zo vaak anders.

Ik kenmerk hierin altijd drie niveaus:

Niveau 1 is het niveau waarin de ondernemer alle schuld buiten zichzelf legt. Het ligt aan de omstandigheden, aan de markt, het is de bank die niet wil meewerken. Allerlei factoren van buitenaf bepalen het niveau van verantwoordelijkheid van de ondernemer. Een ondernemer op niveau 1 is vaak niet bereid om te leren, hij wil doorgaan zoals hij gaat en houdt graag de schijn op dat het goed gaat. Pas wanneer het bewustzijn verder doordringt, kan er iets gebeuren.

De ondernemer die op niveau twee zit, wil graag weten wat hij fout doet, maar verklaart zijn fouten aan de hand van de omstandigheden waarin hij verkeert. Deze ondernemers willen graag leren, ze zijn bereid vooruit te gaan en door goede begeleiding en coaching kunnen deze ondernemers boven zichzelf uitstijgen. Vaak is dat het mooiste om te zien.

Groep 3 zijn de ondernemers die weten en kennen dat ze verantwoordelijk zijn voor hun eigen leven, handelen en falen. Ze erkennen dit, handelen ernaar en zorgen daardoor in korte tijd vaak voor de grootste omzetstijgingen. Deze groep ondernemers heeft zich de kunst van de markt aanpassen aan je product eigen gemaakt.

De middelste groep treffen wij het meest. Persoonlijk vind ik het een prachtige groep om mee te werken. Deze mensen willen graag, genieten van het leven en zijn tevreden als ze het gewoon goed hebben. Er zit geen 'poespas' aan. Toch gun ik al deze ondernemers voor het eerst in jaren een kerstpakket. Dus mijn oproep aan u: als u een ondernemer treft en ziet dat hij hard werkt, strijkt u dan eenmaal over uw hard en schenk deze ondernemer ook een kerstpakket, kleinigheidje of bedankje. Juist deze ondernemers kunnen dit waarderen en voelen zich dan nog meer door u en mij gesterkt om door te gaan. En dat gunnen we toch iedereen!

Fijne feestdagen vast en een ondernemend 2019 gewenst!

Esther van den Brink

Financial health
 Tel. 0341 - 554 880
info@financial-health.nl
www.financial-health.nl